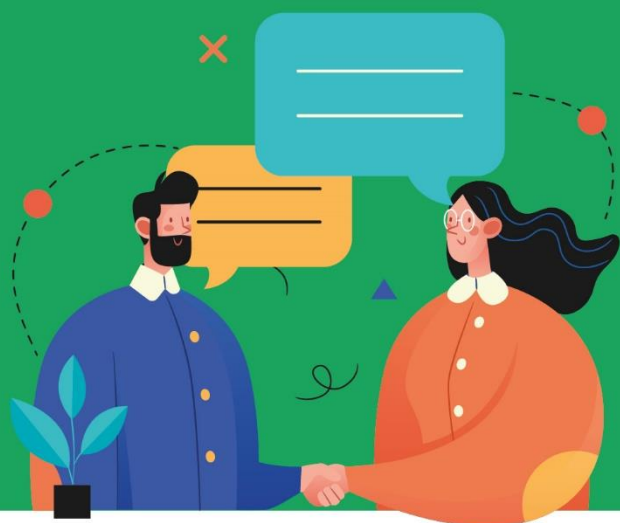




MANAGER RELAȚII CU CLIEȚII BĂNCII

Bucuresti

Misiunea ta:

Să fii un ambasador al produselor și serviciilor CEC Bank și să îndrumi clienții care au nevoie de ajutor.

Ce vei face în acest rol?

- Promovezi, acorzi consultanță și vinzi întreaga ofertă de produse și servicii a băncii;
- Menții și dezvolti activ relația cu clienții existenți, aflați în portofoliul alocat;
- Identifici noi oportunități de afaceri cu clienții PF/ PJ și promovezi acțiuni de atragere de clienți;
- Contactezi clienții, culegi informațiile necesare pentru pregătirea întâlnirilor cu ei, evaluezi nevoile acestora și prezinți oferta băncii pentru produsele și serviciile care pot răspunde cel mai bine nevoilor lor.

Dacă știi despre tine că ai:

- Studii superioare (preferabil studii economice) sau studii medii;
- 2 ani vechime în activitatea bancară; 1 an vechime în domeniul specific de activitate;
- Foarte bune abilități de comunicare și relaționare, de vânzare, orientare către client;
- Abilități de organizare, abilități de prezentare;
- Responsabilitate, integritate, confidențialitate;
- Cunoaștințe de legislație bancară;
- Cunoaștințe bune ale unei limbi străine de circulație internațională/ cursuri de specialitate, urmate în țară sau din străinătate (avantaj);
- Cunoaștințe de utilizare a calculatorului (Excel și Word, cel puțin).

Vino în echipa de sucursalei CEC Bank. Te așteaptă:

- O echipă orientată către clienți și pasionată de idei îndrăznețe;
- Experiințe de învățare centrate pe acumularea de noi competențe;
- Colegi veseli și ambițioși, gata oricând să te ajute.

Dacă ți-am stârnit interesul, poți transmite CV-ul tău pe adresa de e-mail recrutare@cec.ro